

# DANSK

## Mundtlighed

### STRUKTURERING OG DELTAGELSE I DEBATTER



#### Velkommen til School To Go og dagens undervisning!

Dette er et forløb i faget "Dansk" om Mundtlighed i tre episoder, med de tre temaer: "Effektive præsentationsteknikker", "Strukturering og deltagelse i debatter, og til sidst " Mundtlige fortællinger og deres struktur". Der vil både være lytte-tekster og øvelser i episoderne.

#### Introduktion

Forestil dig, at du står i et rum fyldt med mennesker. Alle venter spændt på at høre, hvad du har at sige. Du er klar. Du ved, at du har noget vigtigt på hjerte, noget, som

du brænder for at dele. Men hvordan sikrer du, at din stemme ikke blot bliver hørt, men også forstået og værdsat? Velkommen til vores forløb om tale og mundtlighed, hvor vi vil dykke ned i kunsten at strukturere dine tanker og deltage i debatter.

I dette forløb vil vi udforske, hvordan ord kan blive til magtfulde redskaber for forandring, indsigt og forståelse. Vi vil lære om debattens kunst – en ældgammel praksis, hvor mennesker mødes for at udveksle idéer, udfordre hinandens synspunkter og sammen nå frem til dybere forståelser. Debatter er ikke bare konkurrencer om, hvem der kan tale højest, men snarere en dans af tanker, hvor hvert trin tæller.

Først vil vi se på, hvordan man bygger en solid struktur for dine argumenter. Ligesom et hus har brug for et stærkt fundament, kræver en god præsentation eller debatindlæg en klar og logisk opbygning. Du vil lære, hvordan du indleder din tale for at fange interessen, hvordan du præsenterer dine argumenter på en måde, der er både overbevisende og let at følge, og hvordan du afslutter med manér, så dit publikum sidder tilbage med en følelse af at have været på en rejse.

Dernæst vil vi udforske, hvordan du kan bruge din stemme og dit kropssprog til at forstærke dine budskaber. Du vil opdage, at måden, du siger noget på, ofte kan være lige så vigtig som det, du faktisk siger. Vi vil øve os på at justere tonehøjde, tempo og volumen for at holde dit publikum engageret fra start til slut.

Men en debat består ikke kun af at tale; det handler også om at lytte. Vi vil lære, hvordan aktiv lytning kan gøre dig til en stærkere debattør, klar til at opfange nøglepunkter og svagheder i dine modstanderes argumenter, som du kan adressere i dine egne indlæg.

Endelig vil vi dykke ned i, hvordan man deltager i debatter med respekt og åbenhed. Selvom du måske ikke er enig med den anden side, er det vigtigt at anerkende gyldigheden af deres perspektiver. Ved at øve empati og respektfuld kommunikation vil du ikke blot blive bedre til at debattere, men også til at forstå og værdsætte mangfoldigheden af synspunkter, der findes i verden omkring os.

Dette forløb handler ikke kun om at vinde argumenter, men om at udvikle de færdigheder, der gør dig til en dygtig, overbevisende og eftertænksom kommunikator. Så lad os begynde rejsen mod at blive ikke bare bedre talere, men også bedre lyttere og tænkere i en verden, der mere end nogensinde har brug for vores stemmer.

## Læringsmål

- Jeg skal kende de grundlæggende regler for deltagelse i en debat.
- Jeg skal kunne forklare vigtigheden af aktiv lytning og respektfuld dialog i en debat.
- Jeg skal kunne anvende teknikker for effektiv argumentation og modargumentation i en debat.
- Jeg skal kunne vurdere kvaliteten af mine egne og andres debatindlæg baseret på klarhed, relevans og respektfuld kommunikation.

## Hvad er en debat, og hvorfor deltager vi i dem?

En debat er en organiseret diskussion, hvor folk deler forskellige synspunkter om et specifikt emne. Forestil dig en debat som en sport, hvor holdene ikke bruger bolde eller ketsjere, men ord til at "score point" hos publikum eller dommere. Men i modsætning til de fleste sportsgrene, er målet med en debat ikke kun at vinde, men også at udforske og forstå et emne fra forskellige vinkler.

## Hvorfor deltager vi i debatter?

Debatter spiller en vigtig rolle i vores samfund, især inden for demokratiet, hvor fri og åben udveksling af idéer er grundlæggende. Her er nogle grunde til, at vi deltager i debatter:

- Forstå forskellige synspunkter: Når vi lytter til mennesker, der argumenterer for synspunkter, der er forskellige fra vores egne, hjælper det os med at se verden fra deres perspektiv. Dette kan udvide vores forståelse og måske endda ændre vores mening om et emne.
- Udvikle kritisk tænkning: Debat kræver, at du tænker kritisk om det emne, der diskuteres. Du skal vurdere information, argumenter og kilder for at beslutte, hvad du tror på. Dette er en vigtig færdighed, ikke kun i debatter, men også i livet generelt.
- Træffe informerede beslutninger: Ved at høre argumenter for og imod et emne, kan vi træffe mere informerede beslutninger. Dette gælder, uanset om det drejer sig om at stemme i et valg, tage en beslutning i skolen eller endda vælge, hvilken film du vil se.

## Eksempler på debatter

Gennem historien har der været mange berømte debatter, der har haft stor indflydelse på samfundet. For eksempel, de præsidentielle debatter i USA, hvor kandidaterne diskuterer vigtige emner og præsenterer deres visioner for landet. Disse debatter giver vælgerne mulighed for at sammenligne kandidaterne side om side.

Et andet eksempel kunne være debatter om klimaforandringer, hvor forskere, politikere og aktivister diskuterer den bedste vej frem for at tackle denne globale udfordring. Disse debatter kan påvirke international politik og individuelle handlinger.

### **Hvorfor er debat en vigtig færdighed?**

At lære at debattere er en vigtig færdighed, fordi den forbereder dig til at deltage aktivt i samfundet. Det lærer dig at lytte, tænke kritisk, formulere dine tanker klart og respektere andres synspunkter. Disse er alle værdifulde egenskaber, der gør dig til en bedre studerende, borger og ven.

Så næste gang du deltager i en debat, husk at det ikke kun handler om at argumentere for din egen holdning, men også om at lytte, lære og vokse. Debatter giver os mulighed for at udforske den rige mangfoldighed af tanker og idéer, der findes i verden omkring os.

### **Hvordan strukturerer man en debat?**

Når vi deltager i en debat, er det lidt som at bygge et hus. For at huset skal stå fast og se indbydende ud, skal vi sørge for, at fundamentet er solidt, væggene er stabile, og taget er sikkert. På samme måde skal en debat have en god struktur, så vores argumenter præsenteres klart og overbevisende. Lad os se på, hvordan man strukturerer en debat:

#### **Åbningsindlæg**

Åbningsindlægget er som husets fundament. Det er her, du præsenterer emnet og dit hovedargument, også kaldet din tese. Din tese er den overordnede påstand eller mening, du vil forsvare i debatten. I åbningsindlægget skal du kort forklare, hvad debatten handler om, og hvad dit standpunkt er. Det er vigtigt at starte stærkt, så du fanger publikums opmærksomhed fra begyndelsen.

#### **Argumentation**

Efter åbningsindlægget kommer væggene i vores hus – argumentationen. Her bygger du din sag ved at præsentere dine argumenter. Et argument er en grund eller bevis, der støtter din tese. Det er vigtigt at have flere argumenter, og de skal være logiske og baseret på fakta, eksempler eller statistikker. For hvert argument du præsenterer, skal du forklare, hvordan det understøtter din tese.

#### **Modargumentation**

Ingen debat er komplet uden modargumenter – dette er som vinduerne i vores hus, der giver forskellige perspektiver. Modargumentationen involverer at anerkende og besvare argumenter fra den modsatte side. Dette viser, at du har overvejet forskellige synspunkter og er forberedt på at forsvare din position mod kritik. Det er vigtigt at behandle modstanderens argumenter respektfuldt og derefter forklare, hvorfor dit synspunkt stadig står stærkest.

## Afslutningsindlæg

Til sidst har vi taget på huset – afslutningsindlægget. Det er her, du opsummerer dine vigtigste argumenter og gentager din tese for at minde publikum om din hovedpointe. Afslutningsindlægget er din sidste chance for at overbevise publikum om, at dit standpunkt er det rigtige. Det er vigtigt at afslutte stærkt og efterlade et varigt indtryk.

### Tese, Argument, og Konklusion

- Tese: Din hovedpåstand eller mening.
- Argument: De grunde og beviser, du bruger til at støtte din tese.
- Konklusion: Din endelige opsummering, hvor du genbekræfter din tese baseret på argumenterne.

En godt struktureret debat hjælper med at holde fokus og sikrer, at alle vigtige punkter bliver dækket. Det gør også din argumentation klarere og mere overbevisende for publikum. Husk, en velbygget debat er som et velbygget hus – det står fast, ser godt ud, og er indbydende for alle, der "besøger" det.

## Hvordan forbereder man sig til en debat?

At forberede sig til en debat er lidt som at forberede sig til en stor sportskamp. Du har brug for at kende spillet godt, forstå dine modstandere og have en klar plan for, hvordan du vil vinde. Men i stedet for fysiske færdigheder arbejder du med dine tanker, argumenter og viden. Lad os gå igennem, hvordan du bedst forbereder dig til din næste debat:

### Research

Først og fremmest er research grundlaget for enhver god debatforberedelse. Det er vigtigt at dykke dybt ned i emnet, du skal debattere. Brug pålidelige kilder til at samle information – det kan være bøger, videnskabelige artikler, troværdige nyhedssider og officielle rapporter. Jo mere du ved om emnet, desto bedre vil du kunne argumentere for din sag.

### Vælg stærke argumenter

Når du har samlet din information, er næste skridt at vælge dine argumenter. Ikke alle informationer vil være lige nyttige, så det gælder om at vælge de punkter, der stærkest understøtter din position. Spørg dig selv: Hvilke argumenter vil have størst indflydelse på mit publikum? Er de logiske og overbevisende? Husk, kvalitet slår kvantitet – det er bedre at have et par stærke argumenter end mange svage.

### Forbered dig på modargumenter

En vigtig del af din forberedelse er også at tænke over, hvad den anden side vil sige. Prøv at forudse de modargumenter, de kan komme med, og overvej, hvordan du vil besvare dem. Dette hjælper dig med at være et skridt foran og sikrer, at du ikke bliver fanget på det forkerte ben under debatten.

### **Brug af noter**

Selvom det er fristende at skrive hver eneste detalje ned, du vil sige, så er det bedre at bruge noter som en hjælp til at huske dine hovedpunkter. Skriv stikord eller korte sætninger ned, som kan minde dig om dine argumenter, eksempler eller statistikker, du vil bruge. Det er vigtigt, at du ikke læser op fra dine noter, da det kan gøre din præsentation mindre engagerende. Øv dig i at tale frit ud fra dine noter, så du kan holde øjenkontakt med dit publikum og virke mere overbevisende.

### **Øvelse gør mester**

Til sidst, men ikke mindst, er øvelse afgørende. Øv din del af debatten flere gange – gerne foran et spejl, familie eller venner, der kan give dig feedback. Dette vil ikke kun hjælpe dig med at blive mere fortrolig med dit materiale, men også øge din selvtillid.

At forberede sig godt til en debat er nøglen til succes. Ved at følge disse trin – fra grundig research og valg af stærke argumenter til forberedelse på modargumenter og effektiv brug af noter – vil du være godt på vej til at levere en overbevisende og mindeværdig præstation. Husk, debat handler ikke kun om at vinde en argumentation, men også om at lære og vokse som tænkere og talere.

## **Hvordan udtrykker man sine argumenter klart og overbevisende?**

At udtrykke sine argumenter klart og overbevisende er som at male et billede med ord, så alle kan se og forstå det, du prøver at sige. Det handler ikke kun om at have de rigtige informationer, men også om hvordan du præsenterer dem. Her er nogle teknikker, der kan hjælpe dig med at gøre dine argumenter stærkere og mere overbevisende:

### **Brug logik**

Tænk på dine argumenter som byggesten i et tårn. Hvis de er stærke og placeret korrekt, vil dit tårn stå fast. Start med en klar påstand – det, du vil overbevise andre om. Understøt derefter denne påstand med logiske grunde. For eksempel, hvis du argumenterer for, at skoler bør have længere pauser, kan en grund være, at forskning viser, at pauser forbedrer elevernes koncentration.

### **Brug eksempler**

Eksempler er som vinduer i dit argument-tårn, der giver lys og klarhed. De hjælper folk med at forstå dine pointer bedre, fordi de kan se dem i praksis. Hvis du taler om, hvorfor recycling er vigtigt, kan du give et eksempel på, hvordan recycling har hjulpet med at reducere affald i en bestemt by.

### **Brug troværdige kilder**

At støtte dine argumenter med information fra troværdige kilder er som at have et fundament under dit tårn. Det gør dine argumenter stærkere og mere overbevisende.

Sørg for at tjekke, hvor dine oplysninger kommer fra, og vælg kilder, der er anerkendte og pålidelige.

### **Vær passioneret, men bevar roen**

At være passioneret omkring dit emne er vigtigt. Det viser, at du virkelig bryder dig om det, du taler om. Men det er også vigtigt at kunne bevare roen, især hvis du møder modargumenter. Det hjælper dig med at tænke klart og argumentere effektivt uden at blive for følelsesladet.

### **Respekter modstanderens synspunkter**

Selvom du måske ikke er enig med dem, er det vigtigt at vise respekt for andres synspunkter. Det viser, at du er åben og fair. Du kan anerkende gyldige punkter fra den anden side og forklare, hvorfor du stadig holder fast i din egen mening. Dette kan gøre dit argument endnu stærkere.

### **Praktiske tips**

- Tal tydeligt og i et roligt tempo, så folk kan følge med.
- Brug pauser til at lade dine pointere synke ind.
- Praktiser din tale foran andre for at få feedback.

At udtrykke dine argumenter klart og overbevisende er en færdighed, du vil have glæde af i mange aspekter af dit liv. Det handler ikke kun om at vinde en debat, men om at dele dine ideer på en måde, der gør, at andre lytter og måske endda ændrer deres synspunkt. Husk, at de bedste argumenter er dem, der er velovervejede, velunderbyggede og fremlagt med både passion og respekt.

## **Hvordan deltager man aktivt og respektfuldt i en debat?**

At deltage i en debat er som at være en del af et hold, hvor alle arbejder sammen for at udforske et emne, selvom I ikke altid er enige. For at gøre dette på en måde, der er både aktiv og respektfuld, er der nogle vigtige ting, du skal huske på.

### **Aktiv lytning**

Det første skridt til at være en god debattør er at lytte. Men ikke bare almindelig lytning - aktiv lytning. Det betyder, at du virkelig forsøger at forstå, hvad den anden person siger, i stedet for bare at vente på din tur til at tale. Når du lytter aktivt, viser du respekt for din modstanders synspunkter, og du får en bedre forståelse af argumenterne, så du kan svare mere effektivt.

### **Respektfuld dialog**

At tale respektfuldt, selv når du er uenig, er nøglen til en konstruktiv debat. Det betyder, at du undgår at råbe, afbryde, eller bruge fornærmelser. Husk, at målet ikke

er at "vinde" debatten ved at nedgøre den anden person, men at dele ideer og måske komme til en fælles forståelse.

### **Undgå faldgruber**

En stor faldgrube i debatter er at angribe personen i stedet for argumentet, som kaldes en "ad hominem"-fejlslutning. For eksempel, i stedet for at sige "Dit argument er forkert, fordi...", siger nogen "Du har ikke ret, fordi du ikke ved noget om dette emne." Husk altid at holde fokus på argumenterne, ikke på personen.

### **Brug spørgeteknikker**

En effektiv måde at deltage i en debat på er at bruge spørgeteknikker. Hvis du hører et argument, du er uenig i, kan du stille spørgsmål for at udfordre det på en venlig måde. For eksempel, "Kan du forklare, hvordan du kom til den konklusion?" eller "Har du overvejet...?" Dette hjælper med at åbne for en dybere diskussion, hvor I begge kan udforske emnet mere grundigt.

### **Anerkend gyldige punkter**

Endelig er det vigtigt at anerkende, når den anden side har et godt punkt. Det viser, at du er fair og åben for at lære noget nyt. Du kan sige noget i retning af, "Det er et godt punkt, du har der. Jeg havde ikke tænkt på det på den måde..." Dette kan også gøre din modstander mere åben over for dine argumenter.

At deltage aktivt og respektfuldt i en debat handler ikke kun om, hvad du siger, men også om, hvordan du siger det, og hvordan du behandler dem, du debatterer med. Ved at følge disse retningslinjer kan du bidrage til en positiv og meningsfuld udveksling af ideer. Husk, en god debattør er ikke bare en, der kan overbevise andre, men også en, der er villig til at lytte og lære.

### **Lad os se på et eksempel på hvordan man kan håndtere en debat.**

Når du som skoleelev skal deltage i en debat om jagten på popularitet på skolen, er det vigtigt at forberede sig grundigt, ikke bare på selve emnet, men også på, hvordan du præsenterer dine argumenter og opfører dig under debatten. Her er et eksempel på, hvordan du kan håndtere debatten, inklusive medietræning og regler for optræden "på tv" eller foran et publikum.

#### **Forberedelse til debatten**

Emneforståelse:

- Forsk i emnet om jagten på popularitet på skoler. Saml information om, hvordan det påvirker eleverne psykologisk og socialt. Forstå både de positive og negative sider ved at stræbe efter popularitet.

Argumenter og Modargumenter:



- Udvikl klare argumenter for og imod jagten på popularitet, og forbered dig på at håndtere modargumenter. Overvej forskellige perspektiver og vær klar til at diskutere dem.

### **Medietræning**

Klart Budskab:

- Lær at formulere dit budskab klart og præcist. I en tv-debat har du begrænset tid, så det er vigtigt at kunne udtrykke dine punkter effektivt uden at fare vild i detaljer.

Kropssprog og Stemmebrug:

- Øv dig i at bruge et åbent og selvsikkert kropssprog. Stå oprejst, brug gestikulation til at understøtte dine punkter og oprethold øjenkontakt med kameraet eller publikum. Træn din stemme til at være klar og variér din tone og hastighed for at holde opmærksomheden.

Håndtering af Nerver:

- Lær teknikker til at håndtere nervøsitet, såsom dyb vejtrækning og visualisering. At være på tv kan være nervepirrende, så det er vigtigt at kunne kontrollere dine nerver.

### **Regler for optræden "På TV"**

Respektfuld Optræden:

- Husk altid på at optræde respektfuldt, selv når du er uenig. Angrib ikke personen, men adressér argumentet.

Undgå "No-Go" Sprog:

- Undgå sprogbrug, der kan opfattes som krænkende eller ekskluderende. Vær opmærksom på, hvordan dine ord kan påvirke andre, både dem du debatterer med og dit publikum.

Tal Tydeligt:

- Tal tydeligt og undgå at mumle. Sørg for, at dit publikum let kan følge med i, hvad du siger.

### **Eksempel på debathåndtering**

I debatten om jagten på popularitet, start med at anerkende, at ønsket om at høre til og blive værdsat er naturligt, men fremhæv, hvordan ekstrem fokus på popularitet kan føre til negativ adfærd som udelukkelse og overfladiskhed. Brug eksempler fra forskning eller personlige observationer til at illustrere dine punkter. Når du

præsenterer dine argumenter, husk de medietræningsfærdigheder, du har lært: Klart budskab, effektivt kropssprog og stemmebrug samt håndtering af nerver.

Ved at følge disse råd og forberede dig grundigt, vil du være i stand til at deltage i debatten på en måde, der ikke bare viser din forståelse af emnet, men også din evne til at kommunikere effektivt og respektfuldt.

Nu er det tid til at lave et par opgaver og tænke over hvad vi lige har lært.

### Arbejdsopgaver

- Rollespil om aktiv lytning: "Arbejd sammen med en partner. En af jer præsenterer et argument, mens den anden praktiserer aktiv lytning ved at opsummere og stille opklarende spørgsmål. Byt roller efterfølgende."
- Argumentationskæde: "Skriv et kort indlæg om et emne, du brænder for, ved brug af en klar struktur: introduktion, argumenter, modargumenter og konklusion. Del dit indlæg med en partner og få feedback."
- Identificer Stærke vs. Svage Argumenter: "Læs en række kortfattede debatindlæg eller se korte debatklip. Noter de stærke og svage argumenter, og diskutér med klassen, hvorfor de er effektive eller ineffektive."
- Gruppedebat: "Deltag i en struktureret gruppedebat om et aktuelt emne. Brug de teknikker, du har lært, til at formidle dine synspunkter, og øv dig i at give konstruktiv feedback til dine klassekammerater."
- Evaluering og selvrefleksion: "Efter en debat, tag et øjeblik til at reflektere over din præstation. Hvad gjorde du godt? Hvad kan forbedres? Skriv en kort selvrefleksion."

Når du har svaret på opgaverne, så slutter denne episode.

Her starter ideerne til lærerne:

### Ideer til læreren

- Introduktion til Debatetikette: Start med at introducere grundlæggende debatregler og etikette, herunder vigtigheden af at respektere turtagning og undgå personlige angreb.
- Gæsteoptræden: Inviter en erfaren debattør eller en lokal politiker til at tale om deres erfaringer med debat og give tips til effektiv kommunikation.
- Debatklubber: Organiser en debatklub, hvor elever regelmæssigt kan mødes og debattere forskellige emner, hjulpet af læreren til at guide og give feedback.
- Anvendelse af Teknologi: Brug teknologiske værktøjer som videooptagelser af elevernes debatter til selvrefleksion og forbedring. Dette kan også inkludere at bruge online platforme til at øve debatfærdigheder.
- Interklassedebarer: Arranger debatter mellem forskellige klasser eller grupper for at give eleverne mulighed for at udtrykke deres argumenter foran et nyt publikum og mod nye modstandere.

Ved at inkorporere disse læringsmål, opgaver og idéer i undervisningen, vil eleverne ikke blot forbedre deres færdigheder i tale og mundtlighed, men også udvikle vigtige livsfærdigheder som kritisk tænkning, empatisk lytning og effektiv kommunikation.